

La version Fall22 de SoDOC disponible dès octobre prochain

Intégrée, collaborative et intuitive, la solution de GED de l'éditeur bisontin continue d'exploiter tout le potentiel de Microsoft 365 afin d'assurer une gestion optimale des documents et de leur cycle de vie.

Ecole-Valentin, le 21 septembre 2022

Spécialiste des produits et technologies SharePoint et Office 365, SoSP (Solutions-Pour-SharePoint) accompagne ses clients (public & privé) dans l'optimisation de leurs processus documentaires avec des solutions *on-demand* visant à booster leurs usages d'Office 365. Dans cette logique, l'entreprise a lancé en 2021 la marque Solutions365 : des solutions sur mesure, déployables en un jour, simples et abordables, 100% intégrées à l'environnement Microsoft.

Contexte

Si la dématérialisation tend à devenir aujourd'hui la norme dans toutes les entreprises, quelle que soit leur taille, ces dernières sont toujours plus nombreuses à réclamer une GED transverse, capable de répondre aux besoins spécifiques de chacun de leurs métiers (Ventes, Marketing, Achat, Finance, etc.) et de leurs processus transversaux (affaires, achats, qualité). C'est justement pour répondre à ce besoin que Solutions365 a développé **SoDoc**, outil dédié à la gestion de l'information et des contenus numériques.

Sébastien Nicot, Président-fondateur de Solutions365 explique : « *SoDoc repose sur un socle, Microsoft 365, au cœur duquel on retrouve SharePoint, référence en matière de plateforme collaborative mais encore méconnue en tant que GED. Le rythme des évolutions de Microsoft 365 fait qu'aujourd'hui nous disposons d'un outil à la fois moderne et très ouvert, avec un forte capacité d'intégration. Grâce à SoDoc, nous allons au-dessus de Microsoft 365 en palliant ses faiblesses pour ajouter la gestion du cycle de vie de la réception à l'archivage, les workflows de validation, la recherche, l'industrialisation et la gouvernance qui permettent de mettre en musique une véritable approche de GED transverse.* »

Une GED complète

Pensée et modélisée à partir des *desiderata* de ses nombreux clients, la solution packagée **SoDoc** a été développée pour répondre à tous les besoins : si elle présente la même structuration technique (définitions de base d'un dossier ou d'un document et mécanismes inhérents aux armoires GED), elle s'appuie également sur une (sur)couche fonctionnelle permettant de s'adapter aux différents métiers (achats, juridique, affaires, subventions, etc.).

SoDoc se distingue également par ses multiples fonctionnalités. Afin d'éviter les documents non qualifiés, l'outil peut ainsi être alimenté par 4 modes de versement distincts (*drag and drop*, workflows, code-barres et bannettes). Par ailleurs, la solution - en s'interfaçant avec Microsoft Teams - offre une UX simple et intuitive, facilitant *de facto* le versement guidé par un assistant virtuel, les envois de notifications, la co-édition des documents, etc.

Nouvelle release, nouvelles possibilités

Véritable « all-in-one », **SoDoc** présente de nombreux bénéfices, aussi bien pour les utilisateurs (recherche simple & intuitive, documents accessibles dans un espace unique, intégration à l'environnement bureautique et collaboratif) que pour les organisations (industrialisation de la création des armoires GED, gouvernance efficiente, meilleure collaboration, etc.).

Parmi les grandes fonctionnalités de cette nouvelle version, citons :

- Versement GED via assistant SoDoc intégré aux conversations Teams
- Générateur de modèles d'armoires
- Centre de recherche métier optimisé (onglets métier, présentation des résultats)

Last but not least : suivant cette même approche qualité, SoSP propose également un accompagnement visant à protéger les données des entreprises, grâce aux fonctionnalités de conformité et d'IA – bien souvent mal connues – de Microsoft 365.

À propos de Solutions365

Solutions365 est une filiale de SoSP (Solutions pour SharePoint), spécialiste de la première heure des produits et technologies SharePoint et Microsoft 365, intervenant auprès des acteurs des secteurs publics et privés dans leurs projets sur-mesure de dématérialisation, de gestion documentaire et de travail collaboratif.

Proche de ses clients, la société a conçu une offre de service pour leur permettre de retirer une réelle valeur d'usage de leurs licences Microsoft 365 et obtenir ainsi un ROI durable.

L'entreprise basée à proximité de Besançon compte aujourd'hui 27 de collaborateurs. Elle a réalisé un chiffre d'affaires de 1.6M€ en 2021, en progression de près de 15%.

Parmi ses principaux clients : EDF, Merck, Agromousquetaires, Systra, Strasbourg.eu, CHU Amiens Picardie, Adapei.

Plus d'informations sur le site : www.solutions365.com

Contact Presse

Stéphane Cloutour, Consultant RP
Mail : stephane.cloutour@orange.fr
Tél. : 06.89.77.16.64.

